

日程調整ツール easy、Salesforce との連携を開始

～ 日程調整から商談・顧客管理までの全てを自動化 ～

株式会社E4(所在地:東京都千代田区、代表取締役社長:杉本 太一郎)は、運営する日程調整ツール「easy」(イージー)において、「Salesforce」との連携機能の提供を開始いたしました。これにより、easyのご利用企業は、日程調整の自動化と同時に、さらにSalesforceにおける商談・顧客情報の入力作業までを自動化できるようになります。

easyは、今後も外部ツールとの連携機能を積極的に強化していくことで、ご利用企業の利便性向上に努めて参ります。

■Salesforce 連携機能で実現できること

easyを利用して商談の日程調整を行った際に、Salesforce上の「取引先責任者」または「リード」と、日程調整相手の情報とを紐づけし、確定した商談予定をSalesforce上の「行動(営業活動の履歴)」として自動で作成することができます。

また、調整相手の情報がSalesforce上に存在しない場合は、Salesforce上に調整相手の情報を自動で作成し、当該情報に紐づけて「行動」を自動で作成することも可能です。

これにより、今まで日程調整後にSalesforce上で手入力しなければならなかった作業を自動化することができ、商談・顧客管理の作業工数を軽減できるようになります。

※Salesforce上の情報作成ルールは、easy上の設定にて制御可能です。

※上述の機能に留まらず、今後もお客様からのご要望に応じて、本連携機能を更に改良・拡張させていく予定です。

■日程調整ツール「easy」について

easyは、Googleカレンダー・Outlook予定表と連携することで、空き日程を自動判定し、ビジネス上の日程調整を自動化するサービスです。(<https://easy.jp/>)

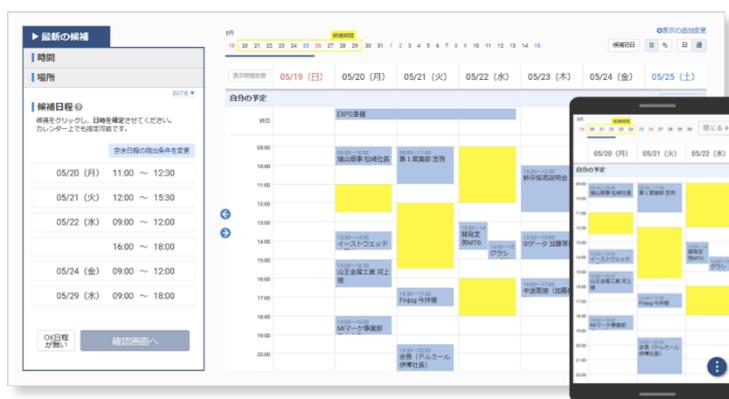
ビジネス上の「ほぼ全てのシチュエーション」に対応できる日程調整機能を備え、また、業界で唯一、多数の特許を有していることにより、業界における圧倒的な機能優位性を誇ります。さらに、easyが実施している高度なセキュリティ対策は数多くの上場企業・大企業に評価されていることもあり、すでに、多数の東証プライム上場企業を始めとする30,000社以上にご導入いただいています。

◆ 日程調整の概要

- ・ 日程調整は URL を相手に送るだけ … 最短 10 秒
- ・ ダブルブッキングなし … 常に空き日程で自動調整
- ・ 予定は自社カレンダーに自動登録 … 手間も漏れもなし

◆ 対応できる日程調整シチュエーション（一部抜粋）

- ・ ユーザー個人の調整
- ・ 社内同席者を含めた調整
- ・ 社内メンバーの代理調整
- ・ 3社以上での調整
- ・ Web 会議の調整（Web 会議 URL の自動発行）
- ・ 会議場所の同時調整（訪問・来客時など）
- ・ 説明会・セミナー・グループ面接の予約受付
- ・ ルール設定による担当者自動アサイン



■ 株式会社 E 4 会社概要

「当たり前を変える」「新たな概念を創り出す」「より便利にする」「関わる人の笑顔を増やす」、そんなことを目論み、自ら楽しみながら事業を創出・展開していく会社です。

運営する日程調整ツール「easy」では、サービス開始 10 カ月で Zoom の導入実績 10,000 社超を誇る NEC ネットズエスアイ株式会社(東証プライム)との業務提携を実現し、また、数々の有名ベンチャーを選出してきた富士通アクセラレーター for Work Life Shift において採択されるなど、著名な大企業からも多数ご評価をいただき、業界のトップランナーとして注目されています。

《会社概要》

- 会社名 : 株式会社 E 4 (読み: イーフォー)
- 所在地 : 東京都千代田区二番町 9 番地 3
- 代表者 : 代表取締役社長 杉本 太一郎
- 設立 : 2018 年 7 月
- URL : <https://www.efour.jp/>